FOLHETO

InSales

FORÇA DE VENDAS · PORTAL B2B · SAP BUSINESS ONE

Venda mais, em campo e online, com um único sistema.

O InSales une um app para sua equipe de vendas e um portal de autoatendimento para seus clientes empresariais. Catálogo, estoque, preços por cliente e pedidos conectados ao SAP Business One, para que cada venda chegue ao ERP sem redigitação.

- App para vendedores
- Portal B2B de autoatendimento
- Integrado ao SAP Business One
- Preços e condições por cliente
- ES / EN

24/7
Portal aberto para seus clientes comprarem quando precisarem

1
Catálogo, estoque e preços únicos para todos os canais

360°
Visão do cliente: pedidos, faturas, saldos e visitas

SAP
Pedidos direto no SAP Business One, sem digitação

BENEFÍCIOS

O que sua empresa ganha com InSales

TEMPO

Pedidos em segundos

O vendedor tira o pedido diante do cliente e ele chega ao SAP na hora, sem passar pelo escritório.

EQUIPE

Clientes que se atendem sozinhos

O portal B2B recebe pedidos e consultas 24/7 e reduz o pessoal dedicado a tirar pedidos e enviar extratos.

CUSTOS

Menos erros de pedido

Preços, estoque e crédito validados no pedido: menos notas de crédito e retrabalho.

RECEITA

Mais vendas por vendedor

Mais visitas efetivas, recompra em um clique e catálogo à mão: sua equipe vende mais no mesmo tempo.

O DESAFIO

Sua equipe vende. Mas o pedido demora a chegar ao ERP.

01

Pedidos no papel ou no chat

Anotações, fotos e mensagens que alguém precisa redigitar no escritório, com erros e atrasos.

02

Vendedores sem informação

Sem estoque, preços nem saldo do cliente à mão, promete-se o que não há ou perde-se a venda.

03

Clientes que esperam

Para repetir um pedido, consultar uma fatura ou um extrato, o cliente depende de alguém responder.

INSALES

App para a força de vendas

Tudo o que o vendedor precisa para fechar a venda diante do cliente.

Pedidos e cotações

Crie cotações e pedidos em segundos, validando estoque, preços e condições do cliente.

Catálogo com imagens

Apresente produtos com fotos, descrições e disponibilidade por depósito em tempo real.

Ficha do cliente

Histórico de compras, faturas pendentes, limite de crédito e saldo antes de tirar o pedido.

Rotas e visitas

Agenda de visitas por vendedor, registro de cada visita e acompanhamento da carteira.

Cobrança em campo

Registro de recebimentos e extrato do cliente para que a visita também cobre.

Metas e desempenho

Avanço de vendas por vendedor, região e produto para a equipe e a gerência comercial.

INSALES

Portal B2B de autoatendimento

Um canal digital para seus clientes empresariais comprarem e se atenderem sozinhos.

Pedidos online

B2B

Seus clientes montam pedidos com sua lista de preços, descontos e condições negociadas.

Recompra rápida

Repetir pedidos anteriores ou produtos frequentes com poucos cliques.

Faturas e extrato

Consulta de faturas, pagamentos e saldos sem ligar ou escrever para sua equipe.

Acompanhamento de pedidos

Status de cada pedido desde o recebimento até a expedição.

Usuários por empresa

Vários compradores por cliente, cada um com suas permissões.

Sua marca

Portal com a identidade da sua empresa para fortalecer o relacionamento com os clientes.

Por que InSales

- ✓ Pensado para SAP Business One: clientes, itens, listas de preços e pedidos saem e chegam ao ERP.
- ✓ O mesmo catálogo, estoque e preços para o app, o portal e o ponto de venda com o NovaPOS.
- ✓ Menos digitação no escritório: o pedido entra uma única vez, onde é gerado.
- ✓ Visibilidade comercial para a gerência: vendas, visitas e carteira por vendedor.
- ✓ Implantado e suportado por consultores especialistas em SAP Business One.

INSALES

Perguntas frequentes

O que é o InSales?

É uma solução comercial que une um app para a sua equipe de vendas e um portal B2B de autoatendimento para seus clientes empresariais, conectados ao SAP Business One.

O que meus clientes podem fazer no portal B2B?

Comprar quando precisarem, repetir pedidos e consultar faturas e extratos, sem depender de que alguém responda.

Os pedidos chegam direto ao SAP Business One?

Sim. Pedidos e cotações são validados com estoque, preços e condições do cliente e chegam ao SAP Business One sem redigitação.

Funciona junto com o NovaPOS?

Sim. InSales e NovaPOS compartilham catálogo, clientes e estoque para cobrir balcão, força de vendas e relações B2B.

— VAMOS CONVERSAR

Leve sua força de vendas ao próximo nível

Mostramos o InSales com um fluxo comercial real: do catálogo ao pedido no SAP Business One, em campo e no portal.

Solicitar demo →

WhatsApp +1 (786) 702-3091

Mais informações

ESCRITÓRIOS

Miami, Estados Unidos
+1 (786) 702-3091
+1 (305) 395-0891

Caracas, Venezuela
+58 (212) 234-2142
+58 (412) 222-2469

E-MAIL

systems@softwareida.com

ida.marketing@softwareida.com

WHATSAPP

+1 (786) 702-3091

www.idasoftware.com

Documento informativo. As funcionalidades disponíveis dependem dos módulos contratados.

SAP e SAP Business One são marcas registradas da SAP SE. Odoo é marca da Odoo S.A. Claude é marca da Anthropic. ChatGPT é marca da OpenAI. Os produtos da IDA são independentes dessas empresas.