IDA SOFTWARE SOLUTIONS

BROCHURE

InSales

FUERZA DE VENTAS · PORTAL B2B · SAP BUSINESS ONE

Vende más, en campo y en línea, con un solo sistema.

InSales une una app para tu equipo de ventas y un portal de autoservicio para tus clientes empresariales. Catálogo, existencias, precios por cliente y pedidos conectados a SAP Business One, para que cada venta llegue al ERP sin transcribir nada.

- App para vendedores
- Portal B2B de autoservicio
- Integrado con SAP Business One
- Precios y condiciones por cliente
- ES / EN

24/7
Portal abierto para que tus clientes compren cuando lo necesiten

1
Catálogo, existencias y precios únicos para todos los canales

360°
Vista del cliente: pedidos, facturas, saldos y visitas

SAP
Pedidos directo a SAP Business One, sin digitar

BENEFICIOS

Lo que gana tu empresa con InSales

TIEMPO

Pedidos en segundos

El vendedor toma el pedido frente al cliente y llega a SAP al instante, sin pasar por la oficina.

EQUIPO

Clientes que se atienden solos

El portal B2B recibe pedidos y consultas 24/7 y reduce el personal dedicado a tomar pedidos y enviar estados de cuenta.

COSTOS

Menos errores de pedido

Precios, existencias y crédito validados al tomar el pedido: menos notas de crédito y reprocesos.

INGRESOS

Más ventas por vendedor

Más visitas efectivas, recompra en un clic y catálogo a la mano: tu equipo vende más en el mismo tiempo.

EL RETO

Tu equipo vende. Pero el pedido tarda en llegar al ERP.

01

Pedidos en papel o por chat

Notas, fotos y mensajes que alguien debe transcribir en la oficina, con errores y demoras.

02

Vendedores sin información

Sin existencias, precios ni saldo del cliente a la mano, se promete lo que no hay o se pierde la venta.

03

Clientes que esperan

Para repetir un pedido, consultar una factura o un estado de cuenta, el cliente depende de que alguien le responda.

INSALES

App para la fuerza de ventas

Todo lo que el vendedor necesita para cerrar la venta frente al cliente.

Pedidos y cotizaciones

Crea cotizaciones y pedidos en segundos, con validación de existencias, precios y condiciones del cliente.

Catálogo con imágenes

Presenta productos con fotos, descripciones y disponibilidad por almacén en tiempo real.

Ficha del cliente

Historial de compras, facturas pendientes, límite de crédito y saldo antes de tomar el pedido.

Rutas y visitas

Agenda de visitas por vendedor, registro de cada visita y seguimiento de la cartera asignada.

Cobranza en campo

Registro de cobros y estado de cuenta del cliente para que la visita también cobre.

Metas y desempeño

Avance de ventas por vendedor, zona y producto para el equipo y la gerencia comercial.

INSALES

Portal B2B de autoservicio

Un canal digital para que tus clientes empresariales compren y se atiendan solos.

Pedidos en línea

B2B

Tus clientes arman sus pedidos con su lista de precios, descuentos y condiciones negociadas.

Recompra rápida

Repetir pedidos anteriores o productos frecuentes con un par de clics.

Facturas y estado de cuenta

Consulta de facturas, pagos y saldos sin llamar ni escribir a tu equipo.

Seguimiento de pedidos

Estado de cada pedido desde que se recibe hasta que se despacha.

Usuarios por empresa

Varios compradores por cliente, cada uno con sus permisos.

Tu marca

Portal con la imagen de tu empresa para fortalecer la relación con tus clientes.

Por qué InSales

- ✓ Pensado para SAP Business One: clientes, artículos, listas de precios y pedidos salen y llegan al ERP.
- ✓ Un mismo catálogo, existencias y precios para la app, el portal y el punto de venta con NovaPOS.
- ✓ Menos digitación en la oficina: el pedido entra una sola vez, donde se genera.
- ✓ Visibilidad comercial para la gerencia: ventas, visitas y cartera por vendedor.
- ✓ Implementado y soportado por consultores expertos en SAP Business One.

INSALES

Preguntas frecuentes

¿Qué es InSales?

Es una solución comercial que une una app para tu equipo de ventas y un portal B2B de autoservicio para tus clientes empresariales, conectados a SAP Business One.

¿Los pedidos llegan directo a SAP Business One?

Sí. Los pedidos y cotizaciones se validan con existencias, precios y condiciones del cliente, y llegan a SAP Business One sin transcribir nada.

¿Qué pueden hacer mis clientes en el portal B2B?

Comprar cuando lo necesiten, repetir pedidos y consultar facturas y estados de cuenta, sin depender de que alguien les responda.

¿Funciona junto con NovaPOS?

Sí. InSales y NovaPOS comparten catálogo, clientes y existencias para cubrir mostrador, fuerza de ventas y relaciones B2B.

HABLEMOS

Lleva tu fuerza de ventas al siguiente nivel

Te mostramos InSales con un flujo comercial real: del catálogo al pedido en SAP Business One, en el campo y en el portal.

Solicitar demo → WhatsApp +1 (786) 702-3091 Más información

SEDES

Miami, Estados Unidos
+1 (786) 702-3091
+1 (305) 395-0891

Caracas, Venezuela
+58 (212) 234-2142
+58 (412) 222-2469

CORREO

systems@softwareida.com
ida.marketing@softwareida.com

WHATSAPP

+1 (786) 702-3091
www.idasoftware.com

Documento informativo. Las funciones disponibles dependen de los módulos contratados.

SAP y SAP Business One son marcas registradas de SAP SE. Odoo es marca de Odoo S.A. Claude es marca de Anthropic. ChatGPT es marca de OpenAI. Los productos de IDA son independientes de dichas compañías.